

Top quality entrance matting

Debomat in België is onderdeel van de Gerflor familie en combineert het grote potentieel van een multinationale onderneming met de atmosfeer van een kleine KMO. Debomat innoveert al 35 jaar in entreematten van hoge kwaliteit. We zijn gespecialiseerd in niche producten voor zowel commerciële als residentiële markten. In onze hoge kwaliteitsportfolio bevinden zich logo matten, entree mat systemen, aluminium matten, huishoudelijke matten, tapijt tegels enz.

Bezoek ons op: www.debomat.com

Om onze groei strategie verder te zetten hebben we een spannende en uitdagende kans voor een dynamische

Vertegenwoordiger

te Temse (Hybride).

In ons klein bedrijf (8 medewerkers in totaal) heeft de vertegenwoordiger de verantwoordelijkheid om alle potentiële klanten voor entreematten op de Belgische markt te identificeren en te kwalificeren. Het belangrijkste doel van deze functie is het ontwikkelen van een solide klantenbestand, het genereren van omzet en het verder ontwikkelen van het bedrijf – in lijn met de bedrijfsstrategie..

Je taken:

- Identificeren, kwalificeren en prioriteren van potentiële klanten voor entreematten, toegankelijkheidsoplossingen en profielen in België
- Ontwikkelen en beheren van een klantenportefeuille met een focus op algemene aannemers, specialisten op het gebied van kantoorinrichting en facilitaire diensten
- Klanten bezoeken, producten presenteren en advies en service verlenen
- Opstellen en opvolgen van offertes en offertes
- Ontwikkelen van doelgroepgerichte verkoopstrategieën in nauwe samenwerking met de Managing Director
- Marktonderzoek doen naar concurrenten en markttrends
- Verkoopleads en projecten van andere verkoopteams binnen de Gerflor Group gebruiken en transformeren om synergieën te benutten
- Op een gestructureerde en professionele manier rapportages en marktinzichten leveren.

Je profiel:

- Ervaring in sales- of business development-rollen
- Een proactieve verkoopbenadering en het vermogen om nieuwe klanten te winnen
- Een analytische instelling en het vermogen om succesvolle verkoopstrategieën te ontwikkelen
- Het vermogen om te communiceren en zich aan te passen aan verschillende managementniveaus
- Goede kennis van MS-Office (Excel, Power Point, Outlook)
- Zeer goede communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Frans (verplicht) – Engels en/of Duits is een pluspunt
- Bereidheid om te reizen in België (ca. 50%)

Wij bieden je:

- De mogelijkheid om de verantwoordelijkheid over te nemen in een klein, internationaal succesvol bedrijf - dat deel uitmaakt van een wereldwijde groep
 - Een stabiele omgeving en een leuk team
 - Een veelzijdige en veelzijdige job met boeiende uitdagingen
 - Mogelijkheid tot thuiswerken na de inwerkperiode
 - Marktconform salaris en firmawagen (ook voor privégebruik)
- Klinkt interessant? Solliciteer dan (met Engels CV) op:

info@debomat.be

DEBOMAT

innovations in textiles

Gerflor
theflooringgroup

Debomat is een onderdeel van de Gerflor Group